

# DEJAR UNA HUELLA

DURANTE DÉCADAS, LAS MUJERES HEMOS

TRABAJADO ARDUAMENTE PARA LOGRAR LA IGUALDAD.

HEMOS LUCHADO PARA DEJAR NUESTRA HUELLA Y SER RECONOCIDAS

POR EL VALOR DE NUESTRO APORTE. DE DISTINTAS MANERAS,

HEMOS PROGRESADO BASTANTE PARA LOGRAR ESAS METAS. SIN EMBARGO,

SI ESTÁS VIENDO CÓMO ESCALAR POSICIONES EN LUGAR DE EN REALIDAD

ALCANZAR LAS METAS DE TU CARRERA Y EL VERDADERO POTENCIAL,

ES POSIBLE QUE FINALMENTE SEA TU MOMENTO DE OLVIDAR ESTO Y TOMAR EL CONTROL.



# LO QUE QUEREMOS

Aunque la "vida de nuestros sueños" podría llegar a ser distinta para cada una de nosotras, básicamente la mayoría de las mujeres queremos lo mismo:

Tiempo de calidad con la familia, con más capacidad financiera para poder brindarles a nuestros seres queridos una vida mejor.

La oportunidad de tener un mejor ingreso combinada con la flexibilidad de poder estar disponible en los grandes (y pequeños) momentos de la vida.

La oportunidad de hacer algo significativo a través de nuestro trabajo, para dejar huella como líder empresarial y como modelo a seguir para nuestra familia y nuestra comunidad.



## Grandes metas

Las mujeres queremos tener estabilidad financiera para lograr las tres metas de la vida, ¡y no tenemos miedo de trabajar para lograrlo!



**66%** | AHORRAR PARA LA JUBILACIÓN



**59%** | VIAJAR



**42%** | PAGAR LAS DEUDAS

# LO QUE OBTENEMOS

Hemos avanzado muchísimo con respecto a la igualdad empresarial, aunque el lugar de trabajo tradicional tiende a beneficiar a nuestros colegas hombres, lo cual nos impide obtener lo que queremos.

## El "límite máximo" es real.

En general, las mujeres aún tienen menos probabilidades que sus pares hombres de recibir un ascenso. Las que sí logramos alcanzar niveles gerenciales inferiores (posiciones ocupadas en un 38% por mujeres) solemos permanecer allí.<sup>1</sup> En el otro extremo del espectro, solamente el 24% de las mujeres que desempeñan cargos de la alta gerencia llegan a los más altos niveles ("C-Suite": CEO, CFO, etc.).<sup>2</sup>

## Nos pagan menos dinero.

Las mujeres cobramos entre \$.78 y \$.80 por cada dólar que gana el hombre en el mismo empleo<sup>3</sup>.



## Esto afecta nuestro futuro

Su poder adquisitivo no solamente afecta su vida personal (es más probable que las preocupaciones financieras limiten nuestras actividades sociales, afecten la salud de la familia y nuestras relaciones), es posible que también le cueste cientos de miles, o incluso *millones*, de dólares de pérdida en los ahorros para la jubilación!<sup>4,5</sup>

### No invertimos lo mismo o con la misma frecuencia que los hombres.

El 71% de los activos que controlamos es efectivo, lo cual significa no solo que no puede incrementarse, sino que además genera una reducción del poder adquisitivo en el tiempo debido a la inflación<sup>3</sup>.

### Comenzamos nuestra carrera con más deudas que nuestros colegas hombres.

Las mujeres tenemos el 65% de todas las deudas de préstamos para estudiantes<sup>3</sup>.

### A menudo, pagamos más por las mismas deudas que tienen los hombres<sup>3</sup>.

- Las mujeres pagamos medio punto más por año en las tasas de interés de tarjetas de crédito.
- Las mujeres solteras tienen tasas de interés de hipoteca más altas que los hombres solteros.
- Nuestra relación préstamo-valor promedio es más alta que la del hombre para la misma casa.

**En 1950, aproximadamente el 33% de la fuerza de trabajo estaba compuesta por mujeres. En el año 2016, las mujeres representaban casi el 51.7% de la fuerza de trabajo, y continuaba creciendo!**

Departamento de Trabajo de EE. UU., DOL.gov, "Civilian Noninstitutional Population by Sex, Race and Hispanic Ethnicity", visto el 4 de marzo de 2019

# UNA MEJOR FORMA DE DEJAR UNA HUELLA

**A Cheryl Bartlett le apasionaba ayudar a los demás trabajando en su función como gerente de programa de los niños con problemas de desarrollo. Sin embargo, sintió que para poder avanzar en su carrera tenía que comprometer sus valores.**

“Cuando pude ver lo que hice en esas reuniones, educar a familias para que tomen mejores decisiones financieras y mostrarles soluciones que les permitirían lograr sus metas, supe que ESTO era lo que había estado buscando. Primerica es un negocio en el que realmente puedo poner mi corazón, un entorno en el que nunca tengo que comprometer mis valores, un lugar en el que puedo ayudar a los demás de manera profunda y realmente hacer la diferencia”.

**Cuando Susan Carreon se acercó por primera vez para formar parte de Primerica, inicialmente solo le interesaba ganar dinero extra a tiempo parcial para complementar el ingreso de su familia y para aportar a su iglesia<sup>5</sup>.**

“La familia es muy importante para mi esposo, Art, y para mí. Antes de incorporarnos a Primerica, Art trabajaba largas horas en una fábrica de helados. Yo trabajaba a tiempo parcial, a la vez que cuidaba a nuestras tres niñas. Hacíamos lo que teníamos que hacer para mantener a nuestra familia, pero tuvimos que perdernos muchos momentos importantes debido a nuestros trabajos. Cuando encontramos a Primerica nuestro futuro verdaderamente cambió y nos devolvió nuestras vidas”.

**Nikole Galanes creció sabiendo que el sueño de sus padres para su carrera estaba en el campo médico o legal. Pero a los 19 años, Nikole sabía que tenía algo mucho más grande que podría ofrecerle al mundo.**

“Quería tener una vida extraordinaria, repleta de aventuras. También quería tener seguridad financiera. Primerica me ha ayudado a tener ambas cosas. Aquí, se reconoce el éxito, no hay que enfrentarse a un colega para un ascenso, sino que se avanza según los logros. Son tus propios esfuerzos, y no tu género, los que determinan tu ingreso. Y todo esto se obtiene mientras además logramos un impacto positivo directo en la vida de los demás”.



**CHERYL  
BARTLETT**

San José, CA  
Anterior gerente de programa  
Persona con ingresos de un millón de dólares



**SUSAN  
CARREON**

Riverside, CA  
Antigua representante de ventas  
Persona con ingresos de un millón de dólares



**NIKOLE  
GALANES**

Toronto, ON  
Antigua estudiante  
Persona con ingresos de \$500,000

Del 1 de enero al 31 de diciembre de 2018, Primerica pagó un flujo de efectivo a su equipo de ventas de Norteamérica un promedio de \$6,069, que incluye comisiones pagadas a representantes con licencia, en todas las líneas de negocios. Las cifras incluyen los dólares de EE. UU. y Canadá restantes en la moneda local devengados por los representantes, sin ajustarse a la tasa de cambios. Los representantes identificados como que han alcanzado varios hitos en cuanto a los ingresos, podrían no estar ganando esos niveles de flujo de efectivo en este momento.

¿Y si existe una mejor forma de trabajar? ¿Una mejor forma de alcanzar las metas de la familia? Miles de mujeres, como ustedes, llegaron a Primerica buscando una mejor forma de dejar su huella. Y lo que encontraron fue una oportunidad de negocios con igualdad de condiciones y un amplio potencial de crecimiento de ingresos. Estas son solo algunas de sus historias.

**Noemy Rubio no hablaba inglés cuando se mudó desde su país de origen, El Salvador, a EE. UU. junto con sus tres hijos. Tenía una ética laboral sólida y un gran deseo de brindarle una mejor vida a su familia.**

"Primerica es el lugar perfecto para las mujeres, porque aquí tenemos flexibilidad para crear nuestra propia agenda de trabajo. Cuando se trabaja para otros, es difícil compatibilizar los distintos roles que asumimos: madre, esposa, empresaria. Me encanta poder compartir con las mujeres que conozco mi historia sobre cómo superé los desafíos y logré levantar un negocio exitoso. Me fascina ayudar a la gente para que puedan llegar a tener una carrera en Primerica, ya sea que trabajen a tiempo completo o parcial".

**Antes de Primerica, Gurpreet Singh tenía un "buen empleo" como programadora, pero se estaba ahogando en deudas de tarjetas de crédito sin perspectivas reales de pagarlas.**

"Debía \$40,000, trabajaba para una cooperativa de crédito local y apenas podía llegar a fin de mes. Pensé que la respuesta era un segundo trabajo, pero cuando vi la Oportunidad de negocio de Primerica, me di cuenta de que había estado abordando mis finanzas de la manera equivocada. ¡De repente, había esperanza! No solamente de poder pagar mis deudas, sino también de crear un patrimonio para mi familia y las próximas generaciones".

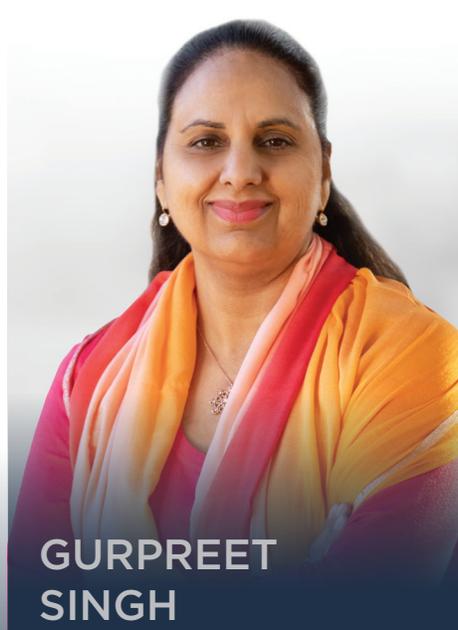
**Cuando Tonia Poe llegó a Primerica, estaba repleta de deudas y no tenía esperanzas de poder pagarlas con su salario de agente de libertad condicional. Ella y su pequeña hija vivían con sus padres en Compton, California.**

"Antes de Primerica, era como la mayoría de las personas. Todas mis decisiones se basaban en el dinero. Eso es lo que cambié en gran medida, gracias a este negocio. Pequeñas cosas, cosas en las que ni siquiera piensas hasta que estás en el momento preciso, como elegir una marca genérica en lugar de una marca comercial en la tienda de comestibles. O tener un auto modelo más antiguo con algunas millas. Para mí, esas cosas representan los cambios más importantes en mi vida actual comparada con mi vida anterior. Ahora, puedo vivir la vida según mis términos".



**NOEMY RUBIO**

Fontana, CA  
Antigua gerente de productos de belleza  
Persona con ingresos de \$700,000



**GURPREET SINGH**

Valley Stream, NY  
Antigua programadora  
Persona con ingresos de \$900,000



**TONIA POE**

Gardena, CA  
Antigua agente de libertad condicional  
Persona con ingresos de \$600,000

Del 1 de enero al 31 de diciembre de 2018, Primerica pagó un flujo de efectivo a su equipo de ventas de Norteamérica un promedio de \$6,069, que incluye comisiones pagadas a representantes con licencia, en todas las líneas de negocios. Las cifras incluyen los dólares de EE. UU. y Canadá restantes en la moneda local devengados por los representantes, sin ajustarse a la tasa de cambios. Los representantes identificados como que han alcanzado varios hitos en cuanto a los ingresos, podrían no estar ganando esos niveles de flujo de efectivo en este momento.

# QUIÉNES SOMOS

Durante más de 40 años, nuestros representantes han ayudado a cambiar las vidas de las familias promedio en comunidades y vecindarios de toda Norteamérica.



- Registrada en la Bolsa de Nueva York (NYSE: PRI)
- Clasificada A + (Superior) por A.M. Best, una compañía confiable que proporcionar calificaciones crediticias a la industria de seguros<sup>7</sup>.
- Aproximadamente 5 millones de vidas aseguradas a través de nuestras compañías de seguro de vida<sup>8</sup>.
- 94% de las reclamaciones pagadas en un plazo de 14 días<sup>8,9</sup>.
- Cada día pagamos un promedio de \$3.8 millones por reclamaciones de beneficios<sup>8</sup>.
- Tenemos \$781 mil millones en seguros de vida a término vigentes<sup>8</sup>.
- Tenemos más de 2 millones de cuentas de inversión de clientes<sup>8</sup>.
- Los clientes inversionistas tienen cerca de \$58 mil millones en valores de activos en sus cuentas de inversiones de Primerica<sup>8</sup>.

**La oportunidad comercial de Primerica no es un empleo.** No hay que marcar tarjeta, no existe una agenda de trabajo a seguir y no existen los jefes. En cambio, tendrás la libertad de hacer algo que te hará sentir bien, un trabajo que se ajusta a tus valores y lo que te importa, mientras recibes un ingreso que se basa exclusivamente en la cantidad de familias a las que ayudas<sup>9</sup>.

## ¿Te fascina tu trabajo? ¡Consérvalo!

Dado que Primerica trabaja cuando tú trabajas, puedes empezar a ayudar a familias a tiempo parcial, ganar dinero para complementar tu presupuesto, pagar las deudas, ahorrar para el futuro o para lo que tú y tu familia necesiten<sup>6</sup>.

**Con nueve hijos, un esposo discapacitado y una granja familiar que administrar, Bernadette Lougheed podría haber decidido que estaba demasiado ocupada como para tener la oportunidad de convertirse en empresaria. Sin embargo, quería algo más para su familia que solo "poder arreglárselas".**

"Hoy en día, se espera que las mujeres sean las principales responsables del cuidado. Generalmente, llevamos adelante la familia, y además también se espera que a la vez aportemos ingresos para el hogar. Para mí, eso crea un sentido de urgencia cuando estoy reunida conversando con las personas. A menudo, la vida elimina todas nuestras esperanzas, tanto en las mujeres como en los hombres. Mi pasión está en encontrar a esas personas que quieren tener una vida mejor, que quieren tener una gran carrera Y una excelente vida en familia, y ofrecerles la oportunidad de lograrlo. PODEMOS tener todo esto gracias a Primerica".



**BERNADETTE  
LOUGHEED**

Red Deer, AB  
Antigua enfermera registrada  
Persona con ingresos  
de \$400,000

**Frances Avrett se encontraba en medio de una crisis familiar cuando conoció Primerica. Su arduo trabajo con el negocio de Primerica no solo le brindó los fondos y la flexibilidad necesarios para darle una mejor calidad de vida a su esposo con una enfermedad grave, sino también a sus cinco hijos pequeños.**

"Cuando falleció mi esposo, Lee, sus últimas palabras fueron que estaba muy orgulloso de mí. No importa cuánto gane o hasta dónde llegue con mi carrera en Primerica, estas palabras y el tiempo que pasé con Lee gracias a este negocio serán mi tesoro máspreciado".



**FRANCES  
AVRETT**

Lawrenceville, GA  
Antigua dueña de un invernadero  
Persona con ingresos de un millón  
de dólares

**Después de la graduación, Whitney Cooper recibió muchas ofertas de empleo de las principales compañías financieras. En cambio, el potencial que vio en la Oportunidad de Primerica la motivó para crear no solo un negocio o una carrera, sino una vida en la que era posible lograr la independencia financiera.**

"Al terminar la universidad con el título en finanzas, recibí muchas ofertas, pero Primerica fue la única compañía que me habló acerca de la posibilidad de ganar lo que yo quisiera, la oportunidad de dirigir mi propio negocio y de crear un tipo de éxito que haría que mi familia deje de tomar decisiones en base al dinero<sup>10</sup>. Y si añades la generosidad de esta compañía y la atmósfera divertida y competitiva, no hay ningún otro lugar como Primerica".



**WHITNEY  
COOPER**

Fort Worth, TX  
Antigua estudiante  
Persona con ingresos  
de \$400,000

Del 1 de enero al 31 de diciembre de 2018, Primerica pagó un flujo de efectivo a su equipo de ventas de Norteamérica un promedio de \$6,069, que incluye comisiones pagadas a representantes con licencia, en todas las líneas de negocios. Las cifras incluyen los dólares de EE. UU. y Canadá restantes en la moneda local devengados por los representantes, sin ajustarse a la tasa de cambios. Los representantes identificados como que han alcanzado varios hitos en cuanto a los ingresos, podrían no estar ganando esos niveles de flujo de efectivo en este momento.

# T I E N E S   E L   C O N T R O L

¿Esas cosas que quieres? ¿La mejor vida que quieres brindarle por largo tiempo a tus hijos, la flexibilidad de estar allí en los momentos importantes, el ingreso que necesita tu familia para alcanzar sus metas y un sólido modelo a seguir para tu familia y tu comunidad? Cuando trabajas duro y haces lo correcto para que tu negocio de Primerica crezca, **PUEDES tener todo eso.**



[www.primerica.com](http://www.primerica.com)  
[www.primericacanada.ca](http://www.primericacanada.ca)

1. CNN.com, "When It Comes to Promoting More Women, Progress Has Stalled", 23 de octubre de 2018 2. Escuela de Derecho de Harvard, Corpgov.Law.Harvard.edu, "Women in the C-Suite: The Next Frontier in Gender Diversity", 13 de agosto de 2018 3. Money, "Special Report: Women and Investing", marzo de 2018 4. Bankrate.com, "Women Feel Financial Stress More—and It's Because They're Becoming Major Players at Home and Work", 26 de agosto de 2018 5. TheBalance.com, "The Other Gender Gap That's Costing Women Money (And How to Close It)", 11 de marzo de 2018 6. En Canadá, la oportunidad a tiempo parcial está sujeta a ciertas restricciones, según su ocupación. 7. A.M. Best Company, a partir del 2 de enero de 2019. El rango de calificaciones de A.M. Best corre en orden descendente de la siguiente manera: A++, A+, A, A-, B++, B+, B, B-, C++, C+, C, C-, D, E, F. 8. Las cifras reflejan el total combinado o promedio diario, como se indica arriba, al o para el año que finalizó el 31 de diciembre de 2018, para las siguientes empresas filiales: **Seguro de vida:** National Benefit Life Insurance Company (Oficina central: Long Island City, NY) en Nueva York; Primerica Life Insurance Company (Oficinas ejecutivas: Duluth, GA) en todas las demás jurisdicciones de EE. UU.; Primerica Life Insurance Company of Canada (Oficina central: Mississauga, ON) en Canadá. **Inversiones:** en Estados Unidos, los títulos valores son ofrecidos por PFS Investments Inc. (PFSI), 1 Primerica Parkway, Duluth, Georgia 30099-0001; en Canadá los fondos mutuos son ofrecidos por PFSI Investments Canada Ltd., agente de fondos mutuos, y los fondos segregados son ofrecidos por Primerica Life Insurance Company of Canada, Oficinal central: Mississauga, ON. Cada empresa es responsable de sus propias obligaciones financieras. 9. A partir de, o para el año que finalizó el 31 de diciembre de 2018. Los representantes de Primerica son contratistas independientes y no son empleados de Primerica. 10. La propiedad solo está disponible cuando se reúnen todos los requisitos de calificación y elegibilidad, y si se sigue cumpliendo con todos los términos y condiciones, como se establece en el Documento del Programa de Propiedad (Ownership Program Document) y en las diversas políticas y procedimientos de operación emitidas por Primerica de vez en cuando.